

Make the most of your energy!

Schneider Electric Polska

jest częścią międzynarodowego koncernu, lidera w dziedzinie rozdziału energii i sterowania przemysłowego, obecnego w 130 krajach i zatrudniającego 114 000 pracowników.

Inżynier Sprzedaży

nr ref.: ISP/05/10



Główne zadania na stanowisku:

- sprzedaż produktów i rozwiązań w zakresie automatyki, sterowania i napędów
- nawiązywanie relacji i współpraca z klientami finalnymi z rynków przemysłu i infrastruktury oraz integratorami systemów automatyki
- koordynacja sprzedaży pośredniej
- przygotowywanie ofert techniczno – handlowych
- koordynacja realizacji zamówienia
- bieżący monitoring rynku pod względem potencjalnych projektów oraz działań konkurencji

Nasze wymagania:

- wykształcenie wyższe z zakresu automatyki lub elektryki
- umiejętność prowadzenia rozmów handlowych i doświadczenie w sprzedaży w segmencie B2B - automatyka, sterowanie, napędy
- umiejętność budowania długofalowych relacji
- wiedza techniczna z zakresu automatyki, w szczególności PLC i Scada
- umiejętność prowadzenia negocjacji
- orientacja na cel i konsekwencja działania
- znajomość języka angielskiego
- prawo jazdy kat. B

Wszystkich kandydatów prosimy o przesyłanie swoich aplikacji (CV i list motywacyjny) opatrzonych nr ref.: ISP/05/10 na adres: rekrutacja@pl.schneider-electric.com



W dokumentach prosimy o umieszczenie klauzuli: Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych zawartych w ofercie pracy dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji, zgodnie z Ustawą z dnia 29.08.1997 o Ochronie Danych Osobowych Dz. U. nr 133 poz. 883